

1.0 PENGENALAN

Pemasaran merupakan jantung kepada sesebuah perniagaan atau syarikat. Pemasaran bermula dengan aktiviti mengkaji atau menilai pasaran produk sehingga kepada proses memberitahu, menghebahkan dan menguar-uarkan kepada klien tentang sesuatu produk atau servis atau program yang ditawarkan. Di dalam proses ini, pembinaan strategi akan berlaku untuk memastikan ianya sampai kepada klien dengan efektif.

Jualan sangat berkait rapat dengan pemasaran, ianya adalah sebahagian daripada aktiviti pemasaran. Jualan adalah interaksi dan persetujuan yang berlaku antara dua individu dan menukarnya kepada transaksi yang melibatkan nilai mata wang. Setiap jualan yang berlaku memerlukan pemasaran. Setiap pemasaran yang berlaku, tidak semestinya berlaku proses jualan. Oleh itu, sangat penting untuk kita memahirkan diri dalam kemahiran pemasaran ini bagi meningkatkan jualan produk atau servis.

2. SASARAN PESERTA

- ✓ Ketua Jabatan
- ✓ Eksekutif
- ✓ Penolong Eksekutif
- ✓ Pegawai
- ✓ Penolong Pegawai
- ✓ Kumpulan Sokongan yang berminat
- ✓ Usahawan yang berminat
- ✓ Individu yang ingin berjinak dalam industri keusahawanan

3. METODOLOGI

Sesi kuliah dikendalikan dengan menggunakan teknik NLP iaitu:-

- i. Kuliah Interaktif
- ii. Perkongsian Pengetahuan dan Pengalaman
- iii. Perbincangan Kumpulan
- iv. Role Play
- v. Menyelitikan Klip-klip Video

4. DAPATAN PROGRAM

Di akhir program, peserta berupaya untuk:

- 1) Memahami **peringkat pemasaran** yang sebenar
- 2) **Mempelbagaikan cara pemasaran** dengan pilihan yang dikongsi
- 3) **Mengenal pelanggan** menggunakan teknik yang dikongsi
- 4) Membina hubungan (**rapport**) dengan pelanggan dengan lebih berkesan

5. MAKLUMAT BENGKEL

5.1 TARIKH/MASA

14 – 15 Mac 2018 / 8.00 pagi - 5.00 petang

5.2 LOKASI

HOTEL JEWELS (dahulunya dikenali sebagai Hotel Habib) KOTA BHARU, KELANTAN.

5.3 FI/BAYARAN

RM550/seorang

6. TENTATIF & PENGISIAN

MASA	HARI PERTAMA	HARI KEDUA
08.00 pagi – 08.30 pagi	Pendaftaran	
08.30 pagi – 10.30 pagi	Marketing Start-Up <ul style="list-style-type: none"> • Matlamat yang Jelas • Apa itu Marketing? • Nilai & Keunikan (Value Proposition) • Pelanggan 	Pemasaran Online <ul style="list-style-type: none"> • Pemasaran Instagram
10.30 pagi – 10.50 pagi	Minum Pagi	
10.50 pagi – 12.50petang	Channel of Marketing & Pemasaran Offline <ul style="list-style-type: none"> • Level of Marketing • Kepelbagaian Pemasaran Offline 	Building Rapport <ul style="list-style-type: none"> • S.A.L.A.M M.E.S.R.A • Eye Accessing
12.50petang – 02.30petang	Makan Tengahari & Solat Zuhur	
02.30petang – 05.00petang	Pemasaran Online <ul style="list-style-type: none"> • Google Trend • Copywriting • Pemasaran FB (Asas) 	The Art of Sales <ul style="list-style-type: none"> • Matching & Mirroring • Anchoring • End Ask Question Technique Close Deal! <ul style="list-style-type: none"> • GIFTS Technique • Persuasive Language • Illusion of Option
05.00petang	Minum Petang & bersurai	

DISEDIAKAN OLEH

**TIM AI-PRO
28 JANUARI 2018**

7. PROFIL PEMUDAHCARA



MOHD ZULLUTFI ABD RAZAK (PLF Coach Ejul Lutfi)

- Certified Professional Learning Facilitator (Mastery) (ILFTCM)
- Certified Basic NLP Practitioner (NFNLP, USA) (ANLPM)
- Certified SOIF Coach (ILFTCM)
- Certified NLP Coach (ANLPM)
- PLF Council of Elders
- Accredited Professional Learning Facilitator Program
- Certified Train the Trainer (RRM)
- Certified Train the Trainer MasterPIES (TSCM)
- Certified TAMRIN Trainer dari Pertubuhan Perunding Latihan dan Motivasi Muslim Malaysia (TAMRIN)
- Trainer & Bisnes Coach GROW PKNS 6 bulan Program
- BisKaunselor Institut Keusahawanan Negara (INSKEN)
- eUsahawan Master Trainer (MDEC)
- Coach VEST (Varsity Entrepreneurs Skill & Talent) (Perbadanan Nasional Berhad (PNS) dan Fizo Omar Channel (FOC))
- Pengasas Goldmind Evolution Sdn Bhd
- Coach Usahawan Muda
- Terlibat dalam bidang latihan dan pembelajaran 10 tahun
- Pengamal Neuro Linguistic Programming (NLP) di dalam kehidupan seharian dan karier
- Lebih 10 tahun berkecimpung dalam dunia keusahawanan.

BORANG PENDAFTARAN

BENGKEL : "MASTERY MY MARKETING & SALES"
TARIKH/MASA : 14 -15 MAC 2018 | 8 PAGI – 5 PETANG
TEMPAT : HOTEL JEWELS, KOTA BHARU

BIL	NAMA PESERTA	NO.KP	JAWATAN	NO.TEL & EMAIL

****Sila lampirkan nama peserta di kertas berasingan sekiranya ruangan tidak mencukupi**

MAKLUMAT ORGANISASI

ORGANISASI :
ALAMAT :
NAMA :
JAWATAN :
No. Tel / HP : NO. FAX:
EMAIL :
COP ORGANISASI :

- Pendaftaran hanya disahkan dengan penerimaan borang yang lengkap diisi.
- Pihak penganjur berhak melakukan sebarang perubahan program jika perlu.
- Pembayaran hendaklah dibuat **tidak lebih daripada 7 hari bekerja sebelum kursus dijalankan. (Tunai/Cek)**
- Surat jaminan diterima pakai sekiranya pembayaran tidak dapat dibuat pada masa yang ditetapkan. Walaubagaimanapun, pembayaran hendaklah dibuat tidak lebih dari 21 hari bekerja selepas program berjalan.
- Terma dan syarat diguna pakai.
- Sila kembalikan Borang Kehadiran Peserta **kepada Cik Nik Nor Amelia bt Ibrahim**
No. Tel/Fax/HP: 09-747 3800 | 09-7473801 | 011-20575709 atau email, info@daruldigital.com.my
- Pembayaran hendaklah dibuat atas nama;

Akademi Pembangunan Insan Profesional Sdn Bhd
NO. AKAUN : 0301-0004256-71-4 (BANK MUAMALAT MALAYSIA BERHAD)